

## Wir sind auf der Suche!

Wir sind ein modernes, regionales Energieunternehmen und beliefern über 40.000 Privatkunden sowie rund 350 Großkunden und Industrieunternehmen mit Strom und Erdgas. In eigenen Wasserkraftwerken und mit Photovoltaikanlagen erzeugen wir grünen Strom, auch kümmern wir uns um den Betrieb und die Instandhaltung von 1.800 km Stromnetze.

Um unseren Vertrieb an Geschäfts- und Dienstleistungskunden weiter auszubauen suchen wir einen

### Account Manager für Vertrieb Strom / Erdgas und Photovoltaik (m/w)

Sie sind engagiert und suchen ein spannendes Arbeitsumfeld? Dann passen Sie gut zu uns!

#### Ihr Aufgabenbereich

- Ansprache von B2B-Kunden mit Fokus auf Neukundenakquise für Strom, Erdgas sowie Vertrieb von Energiedienstleistungen, insb. Photovoltaik
- Ermittlung von Kundenpotenzialen, auch von Up- und Cross-Selling-Potenzialen
- Aufbau von vertrauensvollen und tragfähigen Beziehungen zu den Entscheidungsträgern der Kunden
- Betreuung von Bestandskunden
- Koordination der Angebotskalkulation
- Vertragsverhandlungen, auch auf Geschäftsführerebene
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für Bestands- und Neukunden
- Verantwortung für das Erreichen von Akquise-Zielen
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung, Mitarbeit bei der Produktentwicklung und der Vertriebsstrategie
- Teilnahmen an Messen, Kundenveranstaltungen und Marketingaktionen
- Mitarbeit in Arbeitsgruppen der Verbände
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung von IT-Systemen im vertrieblichen Umfeld
- Zusammenarbeit mit den Vertriebsbereichen Sondervertragskunden und Photovoltaik

#### Ihr Profil

- Hochschulstudium mit technischer und/oder wirtschaftswissenschaftlicher Ausrichtung oder entsprechende Kenntnisse
- Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, bevorzugt Erfahrung im Energiemarkt und im Bereich Photovoltaik
- Ggfs. Kenntnisse im Wärmemarkt
- Begeisterungsfähigkeit für das Thema Energielösungen sowie eine gewinnende Vertriebspersönlichkeit mit sicherem und sympathischem Auftreten
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Office- und wenn möglich ERP-Kenntnisse (Schleppen)
- Kenntnisse im Projektmanagement
- Freude am Arbeiten im Team
- Hohe Belastbarkeit
- Gute Englischkenntnisse

#### Wir bieten

- Eine spannende und abwechslungsreiche Position in einem modernen Energieunternehmen
- Eine unbefristete Beschäftigung in Vollzeit
- Vergütung nach TV-V (Tarifvertrag Versorgungsbetriebe) mit entsprechenden Sozialleistungen

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrem möglichen Eintrittstermin, vorzugsweise per Mail an:

[jobs@vwew-energie.de](mailto:jobs@vwew-energie.de)

Vereinigte Wertach-Elektrizitätswerke GmbH  
Neugablonzer Str. 21, 87600 Kaufbeuren  
08341 805-360

[vwew-energie.de/karriere](https://www.vwew-energie.de/karriere)